



CLEANERGY
ENERGY TITAN

CLEANERGY

ENERGY TITAN

Solar Energy - Today's resource for a brighter tomorrow



Ingenious
Simulation

SOLAR ENERGY



ในปัจจุบันตลาดพลังงานได้รับความสนใจมากขึ้นจากทุกภาคส่วน โดยเฉพาะกลุ่มพลังงานทางเลือกอย่างเช่น โซลาร์เซลล์ (พลังงานแสงอาทิตย์) เนื่องจากราคาต้นทุนการผลิตมีแนวโน้มปรับลดลงรัฐบาลและธุรกิจรายย่อยเกิดขึ้นเพื่อถือหุ้นให้ธุรกิจพลังงานโดยเฉพาะพลังงานสะอาดได้เติบโตอย่างมั่นคง จำนวนผู้สนใจติดตั้งแผงโซลาร์เซลล์ก็เพิ่มขึ้นตามลำดับ แต่ทว่า ราคาต้นทุนการผลิตต่อหนึ่งครัวเรือนมีมูลค่าสูง และทำให้บางครัวเรือนจับต้องได้ลำบาก จึงมีโมเดลการปล่อยเช่าแผงโซลาร์เซลล์เกิดขึ้นเพื่อรองรับความต้องการดังกล่าว

จะเห็นได้ว่าธุรกิจสาย Retail อย่างการขายและการให้เช่าแผงโซลาร์เซลล์จะต้องมีการปรับตัวตามตลาดและเข้าใจปัญหาของผู้ซื้ออย่างถ่องแท้เหมือนธุรกิจอื่นๆ เพื่อที่ผู้ประกอบการจะสามารถสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับสินค้าตนเอง รวมถึงกลยุทธ์ที่จะเอาชนะคู่แข่งใหม่ๆ ที่เกิดขึ้นในตลาดเช่นกัน



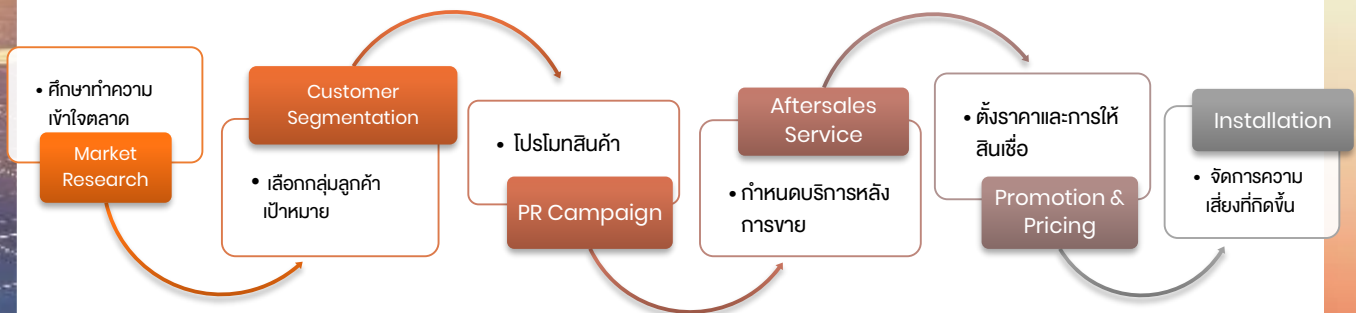
เกมจำลองธุรกิจ Cleanergy เปิดโอกาสให้ผู้เรียนได้ศึกษาโมเดลของธุรกิจโซลาร์เซลล์ทั้งโมเดลขายและโมเดลเช่า โดยเริ่มตั้งแต่การทำ Customer segmentation การทำ Target Market การวิเคราะห์ข้อมูลของลูกค้าเพื่อจัดทำ Persona และนำมาวางแผนกลยุทธ์ในการทำตลาดโดยยึดความต้องการของลูกค้าเป็นที่ตั้ง ผู้เรียนจะได้ฝึกเลือกช่องทางในการสื่อสารกับลูกค้า กำหนดกลยุทธ์ราคาขาย รวมถึงบริการหลังการขายเพื่อสร้างประสบการณ์ที่ดีให้กับลูกค้า (Customer Experience) เพื่อให้องค์กรบรรลุยอดขายและได้กำไรสูงสุด



Learning Outcomes

- วิเคราะห์ห่วงโซ่คุณค่าของธุรกิจโซลาร์เซลล์ ในฝั่ง Downstream
- เข้าใจ 2 โมเดลธุรกิจของโซลาร์เซลล์ (โมเดลขายอุปกรณ์ติดตั้ง และโมเดลขายไฟฟ้า)
- เข้าใจวิธีการแบ่งกลุ่มตลาด (Customer segmentation) และการเข้าถึงกลุ่มตลาดด้วยกลยุทธ์ที่แตกต่าง
- เข้าใจหลักการสร้างมูลค่าของสินค้าหรือบริการให้ตอบโจทย์กลุ่มลูกค้าแต่ละประเภท (Value Proposition)
- เข้าใจหลักการทำ Public Relation (PR) เบื้องต้น
- การสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้า (Customer Relation)
- วิเคราะห์งบการเงิน และการวางแผนการลงทุนเพื่อให้เกิดผลกำไรสูงสุด
- ความเข้าใจ และวิธีการจัดการกับความเสี่ยงในธุรกิจโซลาร์เซลล์

Simulation Process



Developed by Ingenious Simulation Co.Ltd.

Equipment



Target Audience: Staff, Supervisor, Manager
 Class Room Size: 25-30 participants
 Training Program: 1 day



Contact us for a demo !

Sotas Jaroenchaiyapongs

+668 1919 4473

Sotas.J@ingenious-simulation.com

info@ingenious-simulation.com

